SCOACHÉ SCHOOL

(RE)BOOSTEZ VOTRE ACTIVITÉ, PROFESSIONALISEZ VOTRE PRATIQUE

LA MÉTHODE FACI© & LA MÉTHODE SCOACHÉ©

VOUS ÊTES COACH CERTIFIÉ ET SOUHAITEZ LANCER OU (RE)BOOSTER VOTRE ACTIVITÉ ET PROFESSIONALISER VOTRE PRATIQUE !

Intégrez nos formations sur 2 jours !

Face à un marché du coaching de plus en plus saturé, se constituer une clientèle et lui offrir une expérience ultra qualitative et impactante est crucial. Ce programme vise à donner aux coachs certifiés souhaitant lancer ou (re)booster leur activité, les fondamentaux théoriques, pratiques et expérientiels permettant de convaincre, d'impacter et de fidéliser.

Objectifs

- **Lancer ou (re)booster son activité de coach** grâce à la Méthode FACI©, une approche, simple et ultra efficace, de business development par le réseau proche, qui repose sur la force des liens forts, enseignée dans les grandes écoles de commerce (HEC, EDHEC).
- **Se distinguer et professionnaliser sa pratique pour gagner en impact** grâce à la Méthode SCOACHÉ©, une approche de coaching visuel musclée par des process conçus pour décupler l'efficacité de l'accompagnement et améliorer la qualité de l'expérience du coaché et du client prescripteur.

Programme

Module 1

Le premier module vise à transmettre les fondamentaux de la Méthode FACI©, une méthode de business development par le réseau proche, pour lancer ou (re)booster son activité de coach.

Les fondamentaux de la Méthode FACI©

Être coach certifié n'implique pas nécessairement d'avoir acquis les compétences commerciales, pourtant cruciales pour réussir dans cette activité. La Méthode FACI©, ultra simple et efficace, consiste à utiliser la force des liens forts de son réseau proche, afin de lancer ou développer rapidement et avec un maximum d'efficacité son activité de coach.

Module 2

Le deuxième module permet d'acquérir les fondamentaux de la Méthode SCOACHÉ©, une méthode globale d'accompagnement personnalisé différenciante offrant un cadre ultra sécurisant, des process qualité et des outils visuels impactants.

Les fondamentaux de la Méthode SCOACHÉ©

La Méthode SCOACHÉ©, fidélise depuis plusieurs années les clients les plus exigeants. Elle permet de s'adapter à l'évolution des modes d'intéractions en distanciel en offrant une expérience de coaching visuelle et interactive, originale et impactante, grâce à des process et des outils pensés pour renforcer la relation client et offrir des accompagnements singuliers et impactants qui génèrent un puissant bouche-à-oreille.

PARTICIPANTS

- Coachs débutants souhaitant lancer leur activité
- Coachs confirmés à expérimentés souhaitant (re)booster leur activité
- Maximum 12 participants par promotion

PRÉREQUIS

Certification de coach

DURÉE

- Module 1 : 2 jours
- Module 2 : 2 jours

PROCHAINES PROMOTIONS

2025

Module 1 :

Septembre : 25/09 et 26/09 (présentiel)
Octobre : 25/09 et 26/09 (distanciel)
Novembre : 25/09 et 26/09 (présentiel)

Module 2:

Septembre : dates à venir
Octobre : dates à venir
Novembre : dates à venir

FRAIS DE FORMATION

Module 1 ou 2 : 1 500 € TTC

Module 1 - Les fondamentaux de la Méthode FACI©

Lancer ou (re)booster son activité de coach grâce à son réseau proche !

Durée : 2 jours | 14 heures

Partie 1 Comprendre la philosophie et les objectifs de la Méthode FACI©
Avoir une vision globale, inspirationnelle et opérationnelle de ses différentes étapes

Partie 2 Apprendre à cartographier son réseau proche
Prendre conscience de l'ampleur et de la force de son réseau proche pour lancer ou (re)booster son activité

Partie 3 Formuler un Objectif Ultime et Absolu (OUA)
Comprendre l'importance d'avoir un objectif clair, le formuler et apprendre à le scinder en plusieurs étapes atteignables

Partie 4 Hiérarchiser ses FACI'litateurs
Apprendre à mener chaque action de demande de Mises En Relation de façon stratégique afin de créer le contexte immédiat le plus favorable pour générer un deal

Partie 5 Construire ou améliorer son double Picth pour convaincre
Savoir construire un premier pitch à destination de ses proches et un second à destination des proches de ses proches pour convaincre un potentiel futur client

Partie 6 Oser demander des Mises En Relation pour décrocher ses premiers /nouveaux clients
Lever les freins psychologiques et adopter la bonne posture et la bonne communication pour créer un maximum d'opportunités business

Module 2 - Les fondamentaux de la Méthode SCOACHÉ©

Se distinguer grâce à une méthode de coaching impactante et une expérience fidélisante !

Durée : 2 jours | 14 heures

Partie 1 Comprendre la philosophie et les objectifs de la Méthode SCOACHÉ©
Avoir une vision globale, inspirationnelle et opérationnelle de ses différentes étapes et outils

Partie 2 Convaincre les décideurs clés afin d'être sélectionné parmi un pool de coachs
Adopter la bonne posture et convaincre grâce à des pitchs personnalisés et impactants

Partie 3 Réussir le kick-off d'un coaching
Les étapes à ne pas rater vis à vis du client prescripteur et du coaché

Partie 4 Savoir dérouler le rituel d'une séance en produisant des livrables personnalisés
S'approprier les fondamentaux d'une séance de coaching type « cœur de parcours » et d'une séance de clôture avec le coaché

Partie 5 Clôturer un coaching dans les règles de l'art pour fidéliser et déclencher des recommandations
Savoir dérouler les étapes de clôture et valoriser les apports du coaching auprès du prescripteur

Partie 6 Gérer les situations complexes avec le client prescripteur ou le coaché
Apprendre à réagir en respectant le cadre et les règles déontologiques tout en maintenant la qualité des relations et l'expérience globale

Le programme est susceptible d'évoluer pour répondre à notre exigence constante d'amélioration continue tant sur le fond que sur la forme afin d'offrir l'expérience la plus impactante et apprenante possible à nos stagiaires

Pédagogie

- Le déroulement du programme se fait sur **deux sessions de deux jours,** offrant **aux participants la flexibilité de choisir un seul des deux modules proposés.**

- La pédagogie de chaque module vise à assurer la densité des apports et la **prise en compte des problématiques concrètes** des participants afin d'offrir une expérience, personnalisée, **ultra apprenante et enthousiasmante.** Nous nous engageons à offrir une formation de qualité, axée sur des **méthodes éprouvées et des exemples réels**, afin que chaque apprenant puisse maximiser son potentiel et **atteindre ses objectifs** avec **confiance et efficacité.**

- **L'approche 100% live** permet d'interagir en direct avec l'intervenant afin de tirer au maximum profit de chaque session. La philosophie de nos formations est de transmettre du concret, en fournissant des **outils pratiques et un savoir-faire actionnables immédiatement**.

- **Deux entretiens individuels de 30 min** en amont et en aval du programme avec chaque participant permettent de prendre connaissance des **attentes spécifiques** individuelles afin d'adapter au mieux le contenu du programme, et de faire un **bilan personnalisé.**

Attestation de fin de formation

Une **attestation de formation** aux Méthodes FACI© et SCOACHÉ© vous sera délivrée à l'issue du programme.

Équipe pédagogique et administrative

Ilana PORTERET
Fondatrice de Scoaché School
Créatrice des Méthodes FACI© et SCOACHÉ©
Directrice des programmes
Executive coach
ilana@scoacheschool.com

Déborah ZEITOUN
Formatrice Méthodes FACI© et SCOACHÉ©
Executive coach
deborah@scoacheschool.com

Stéphanie BERTACCHINI
Formatrice Méthode SCOACHÉ©
Executive coach
stephanie@scoacheschool.com

Marine GALÉA PERRACHE
Formatrice Méthode FACI©
Executive coach
marine@scoacheschool.com

Judith SABBAH
Responsable des inscriptions
et financement
inscriptions@scoacheschool.com

Vous souhaitez rejoindre l'équipe ?
Contactez-nous !
contact@scoacheschool.com

Tarif et financement

Organisme de formation certifié Qualiopi

Qualiopi processus certifié RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

Certifié Qualiopi, pour les actions de formation, nous respectons les critères de qualité les plus exigeants pour vous offrir la meilleure expérience possible.

Tarif et financement

Module 1 ou 2 : **1 500 € TTC**

Il existe **plusieurs modalités de financement :**

- Financement par fonds propres
- Financement par votre employeur via un OPCO (salariés)
- Financement par l'AGEFICE ou le FIF PL (indépendants/professions libérales)
- Financement par France Travail (demandeurs d'emploi)

Selon votre situation, possibilité d'une **prise en charge partielle** pour les financements via OPCO, AGEFICE, FIF PL et France Travail.

Les points forts du programme... en plus d'intégrer un super réseau de coachs !

Avec la Méthode FACI©

Trouvez plus de clients, plus facilement !

1. Évitez les écueils du démarchage commercial classique et **atteignez les principaux acheteurs** de coaching
2. Boostez votre **taux de conversion** grâce à une approche réseau **efficace construite et éprouvée** depuis le terrain
3. Repartez avec le KIT FACI,© **clé en mains,** qui contient tous les process, outils et templates **actionnables immédiatement**

Avec la Méthode SCOACHÉ©

Démultipliez l'impact de vos coachings !

1. Produisez des **livrables personnalisés** qui boostent et rendent **objectivable la progression** de vos coachés
2. Sécurisez les RH grâce à des **process et outils de suivi** qui crédibilisent et valorisent vos accompagnements
3. Repartez avec le KIT SCOACHÉ,© **clé en mains**, qui contient tous les process, outils et templates **exploitables à vie**

Vous souhaitez en savoir plus ou vous inscrire à la prochaine promotion ?

Je souhaite en savoir plus

1. Cliquez sur le bouton ci-dessous
2. Choisissez le créneau qui vous convient le mieux pour échanger via Zoom avec un membre de notre équipe
3. Préparez vos questions, nous y répondrons avec plaisir !

Programmez un échange

Je réserve ma place

1. Cliquez sur le bouton ci-dessous
2. Indiquez nous vos coordonnées par email et la promotion que vous souhaitez intégrer
3. Nous vous contactons dans les 48h pour vous on boarder dans les règles de l'art !

inscriptions@scoacheschool.com